

“介護事業経営塾（名古屋開催）”第2回セミナー（参加無料）


「大競争時代に“成長する”経営戦略とは」

三井住友海上経営サポートセンター“介護事業経営塾（名古屋開催）”では、第2回セミナーとして、「大競争時代に“成長する”経営戦略とは」をテーマに開催いたします。

介護事業に参入する企業は、従来の建設業など施設と関連のある業種から、食品メーカー、鉄道、物流、フィットネス、自動車販売、学校法人など多種多様化し、介護市場は「大競争時代」に突入しています。

成長市場であり、ますます競争が激化する介護マーケットにおいて、多様化するシニアマーケットのニーズを的確にとらえ、工夫を重ねて「人気施設」となっている事例も多くみられます。

全国各地で成功事例を多数支援中の介護業界専門のコンサルタントが、最新の動向を事例を交えて解説いたします。定員になり次第締め切ります。お早目にお申込みください。

〔ご挨拶〕 9:30~9:40	経営サポートセンター
〔講演〕 9:40~12:00	〔講師プロフィール〕
<p>【主な内容】</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 介護市場動向から分かる、今後の方向性 2. 大競争時代に、成長する事業者の共通点 3. 大競争時代に、 介護事業者が知っておくべき戦略とは 4. 成功企業に学ぶ(事例を交えて) 5. 本日のまとめ ～経営者・幹部がこれからすべきこと～ 	<p>株式会社スターコンサルティンググループ 入所介護・高齢者住宅コンサルティング部 取締役部長</p>  <p>齋藤 直路（さいとう なおみち）氏</p> <p>東京都出身。大手コンサルティング会社で当初より一貫して介護サービスに特化して支援。その後、株式会社スターコンサルティンググループ設立に参画し現職。「サービス付き高齢者向け住宅」のマーケティングでは、数々の成功を演出し第一人者との呼び声も高い。近年は中国との連携について取り組み、中国大連視察ツアー、中国人経営者の日本視察ツアー・意見交換会等をおこなってきた。</p> <p>講演：行政機関、金融機関、大学、社会福祉協議会等多数 著書：あの介護施設には、なぜ人が集まるのか～サービスを感動に変える18の物語～（共著・PHP研究所）</p>

日時：2014年10月10日（金）

9:30~12:00（9:00開場）

場所：三井住友海上 名古屋ビル2階 大会議室（裏面地図のとおり）

参加費：無料

定員：介護事業の経営層の方 限定50名（1社2名様までに限らせていただきます）

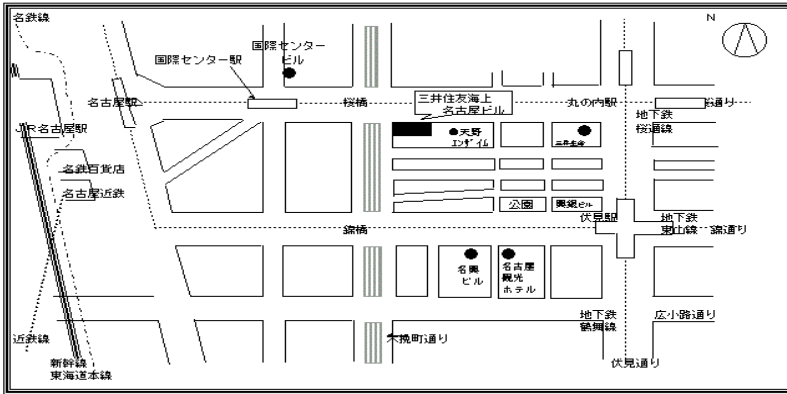
申込み：裏面申込書にご記入のうえFAXにてお申込下さい。

折り返しのご連絡はいたしません。当日、会場にてお名刺を頂戴いたします。

※事前のお申し込みがない場合は、ご入場頂けないことがあります。

申込締切：2014年10月3日（金）

三井住友海上名古屋ビル 案内図



【場所】

三井住友海上名古屋ビル 2F大会議室
住所 : 名古屋市中区錦1-2-1

【最寄り駅】

- *JR名古屋駅から徒歩15分
- *地下鉄桜通線 国際センター駅3番出口から徒歩3分
- *地下鉄鶴舞線 丸の内駅7番出口から徒歩5分

駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用下さい。

【お問い合わせ先】

三井住友海上火災保険株式会社
中部本部 丹羽
TEL 052-203-3194
FAX 052-223-4358

- 下記にご記入のうえ、FAXにてお申し込みください
事務局から折り返しのご連絡は致しませんので、ご了承、ご理解の程お願い申し上げます。
- お申込みは1社2名様までとさせていただきます。定員になり次第、締切とさせていただきますので予めご了承願います。
※三井住友海上では、各種専門家と提携し、企業・法人経営者の皆様に有益な情報をご提供致しております。

貴社名 (業種)	所在地
様 (業種)	〒
TEL	FAX
— —	— —

【ご出席者】

お名前	ご所属・役職
様	
様	

【三井住友海上社内使用欄】

担当部課	部支店	課支社	担当

【お願い】同業にあたるお立場の方、個人の方、その他弊社の判断により、セミナーへのご参加をご遠慮いただく場合がございます。その場合の理由等については、ご説明いたしかねますので予めご了承ください。また、本申込書にご記入いただいたお客さまの情報は、弊社ならびに弊社グループが今後開催するセミナーのご案内や当セミナーに関連する保険商品・サービス等のご案内のために利用させていただくことがあります。また、お申込み内容をセミナー講師にお知らせすることがあります。